

## O que é o Fast Facts?

O Fast Facts é uma publicação semestral da **Assetz Expert Recruitment** sobre como se comportou o mercado de recrutamento e seleção na área de Finanças nos últimos 6 meses.

No relatório, avaliamos os dados provenientes de nossos processos, das empresas contratantes, dos candidatos contratados e de remuneração, além de analisar as tendências e as perspectivas do mercado para este semestre.

Esta edição abrange os dados do 1º semestre de 2022, ou seja, do dia **01/01/2022** a **30/06/2022**.

# Índice

- 1. Processos Seletivos
- 2. Empresas Contratantes
- 3. Profissionais Contratados
- 4. Remuneração
- 5. Tendências e Perspectivas
- 6. Indicadores da Assetz

RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS

## **Processos Seletivos**











































RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS

## **Empresas Contratantes**

80%

NACIONALIDADE DA EMPRESA CONTRATANTE

62%
BRASILEIRA

38%
ESTRANGEIRA

### NACIONALIDADE DA EMPRESA DE ORIGEM DO PROFISSIONAL CONTRATADO

Brasileira

56%
ORIUNDOS DE EMPRESAS BRASILEIRAS
ORIUNDOS DE EMPRESAS ESTRANGEIRAS

Estrangeira

20% 80% ORIUNDOS DE EMPRESAS BRASILEIRAS ORIUNDOS DE EMPRESAS ESTRANGEIRAS

### PORTE DA EMPRESA CONTRATANTE

A definição do porte da empresa contratante segue a classificação sugerida pelo BNDES.

77% 23% GRANDE AMÉDIO

### PORTE DA EMPRESA DE ORIGEM DO PROFISSIONAL CONTRATADO

O gráfico representa qual é o porte da empresa de origem do profissional contratado de acordo com o porte da empresa contratante.

Grande

20%

ORIUNDOS DE EMPRESAS MÉDIAS

MÉDIO

60%
ORIUNDOS DE EMPRESAS MÉDIAS

40%
ORIUNDOS DE EMPRESAS GRANDES
ORIUNDOS DE EMPRESAS MÉDIAS



## RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS

	S SEGMENTOS QUE MAIS CONTRATARAM
Os 64% restantes correspondem a outros segmentos da economia que contrataram em menor volume.	
AGRONEGÓCIO	12%
INDÚSTRIA QUÍMICA	12%
INTERNET	12%

## SEGMENTO DA EMPRESA DE ORIGEM DO PROFISSIONAL CONTRATADO O gráfico representa qual é o segmento da empresa de origem do profissional contratado de acordo com o segmento da empresa contratante. **AGRONEGÓCIO** 34% AGRONEGÓCIO 33% 33% BENS DE CONSUMO AUDITORIA INDÚSTRIA QUÍMICA 33% BENS DE CAPITAL **INTERNET** 67% CONSULTORIA 33% BENS DE CONSUMO



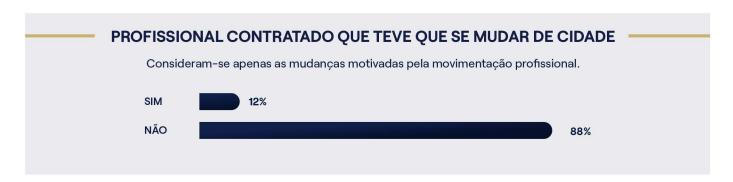
RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS



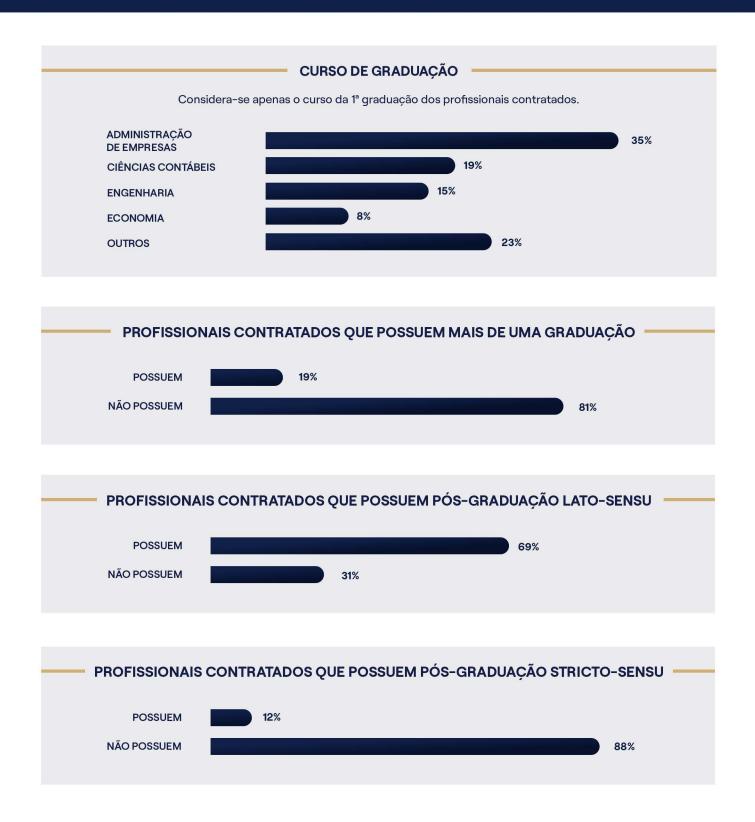


## **Profissionais Contratados**











RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS





# QUANTIDADE MÉDIA DE EMPRESAS Quantidade média de empresas pelas quais os profissionais contratados passaram antes da movimentação (por senioridade) DIRETORIA GERÊNCIA SÊNIOR 4 GERÊNCIA 3 COORDENAÇÃO 3



# MOTIVO PARA A SAÍDA DA EMPRESA ANTERIOR Consideram-se os 3 principais motivos pelos quais os profissionais contratados saíram da empresa em que estavam anteriormente (apenas para os profissionais que se encontravam empregados antes da movimentação). Os outros 47% representam o somatório de outros motivos apontados pelo profissional contratado para a saída da empresa anterior. ESCOPO DA FUNÇÃO PERSPECTIVA DE CARREIRA QUALIDADE DE VIDA 15%



















RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS

## Remuneração







RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS

## Tendências e Perspectivas

#### **PROCESSOS SELETIVOS**

Diante da instabilidade do atual momento político-econômico brasileiro, as companhias, tanto brasileiras como estrangeiras, estão se posicionando com mais cautela quanto à definição de estratégias de expansão e abertura de novos negócios. Por essa razão, os motivos das contratações devem concentrar-se em substituições de profissionais que ocupam cadeiras já instituídas, ao passo que o aumento da estrutura organizacional e, por conseguinte, a criação de novas posições deve ser postergada para quando houver um cenário mais definido e estável.

Ante esse contexto, as organizações preferem não tomar grandes riscos ou fazer apostas em profissionais potenciais vindos do mercado para ocupar uma cadeira maior do que aquela que ocupavam até então. Nos próximos meses, as movimentações laterais devem ser priorizadas, enquanto os upgrades de cargo tendem a ser evitados devido à preferência por profissionais que possuem mais experiência para lidar com eventuais crises e que poderão agregar valor à companhia em um prazo mais curto.

Como os processos orçamentários ocorrem no segundo semestre, os esforços do time devem se concentrar em entregar as projeções e simulações de cenário. Assim, profissionais de FP&A (*Financial Planning and Analysis*) devem ser menos demandados em comparação ao primeiro semestre. Ao mesmo tempo, candidatos que atuam em disciplinas como "contabilidade" e "tesouraria" devem ser mais requisitados pelo mercado tendo em vista a preparação das organizações para o processo de fechamento contábil anual e de atendimento à auditoria, além do foco na gestão efetiva de caixa em meio a um período de incertezas.

Frente a esse cenário, o desenvolvimento das habilidades comportamentais dos Executivos será imprescindível para a estabilidade e o fortalecimento da área de Finanças, tornando-se, assim, um grande fator a ser avaliado nas substituições. Quanto às habilidades mais requeridas nos processos seletivos, o perfil hands-on deve continuar sendo o mais valorizado inclusive para Executivos mais sêniores, uma vez que a área financeira demanda uma atuação mais proativa e autônoma no segundo semestre, levando seus profissionais a se comprometer com um trabalho que deve ser feito independente das divisões hierárquicas, das equipes enxutas ou dos recursos escassos. Ademais, a capacidade de influência e criação de alianças com outras áreas e com o mercado externo, a resiliência e as boas habilidades de liderança e de comunicação também serão consideradas grandes pilares para as companhias em momentos instáveis e decisivos como o que vivemos neste semestre.

### **EMPRESAS CONTRATANTES**

No que diz respeito às empresas contratantes, as de origem brasileira devem continuar contratando mais que as companhias estrangeiras, devido ao contexto de incertezas do mercado global, de modo que as organizações multinacionais parecem estar mais reticentes em contratar, enquanto as brasileiras estão mais confiantes e acostumadas com cenários de instabilidade política e econômica.

Quanto ao porte, a tendência é a de que empresas grandes sigam contratando mais do que as de médio porte, substituindo pontualmente Executivos de Finanças que não apresentam habilidades comportamentais necessárias para enfrentar esse período de instabilidade global, ao passo que as companhias médias devem aguardar uma visão mais clara acerca do mercado e do futuro político para redefinir sua estratégia e voltar a contratar com mais segurança.

Por último, entre os setores que mais contratam, agronegócio e bens de consumo continuam destacando-se. O segmento de tecnologia, no entanto, deverá contratar um pouco menos no próximo semestre, haja vista os processos de reestruturação e reavaliação pelos quais as empresas do setor estão passando depois de tantos investimentos nos últimos anos, especialmente nos Estados Unidos, com foco voltado à gestão financeira e aumento da rentabilidade do negócio. Autoindústria também tende a contratar menos no semestre por conta do cenário negativo geral pelo qual o setor passa.



### RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS

#### **PROFISSIONAIS CONTRATADOS**

A despeito da predominância masculina no cenário corporativo atual, é previsto que as companhias valorizem e incentivem cada vez mais o equilíbrio entre homens e mulheres nos processos de contratação de líderes de Finanças, uma vez que a formação de um ambiente profissional mais incluso e diverso contribui substancialmente para o desenvolvimento e o crescimento não só da área financeira, mas da corporação como um todo.

Quanto à passagem e permanência dos Executivos nas organizações, tende-se uma valorização de profissionais que transitaram por períodos maiores nas empresas, construindo um histórico sólido, de 1 a 3 ciclos, nas companhias pelas quais passaram. Além de deixarem legados profícuos, passagens maiores podem revelar, por parte dos líderes financeiros, alta resiliência e capacidade de construção de lacos duradouros.

Por fim, diante dos debates sobre a importância do cuidado com a saúde mental e os benefícios trazidos pelo work-life balance, nota-se a busca pela qualidade de vida como um dos principais motivos que contribuem para a saída dos profissionais das empresas onde atuam.

Da mesma forma, a falta de alinhamento com o estilo de gestão do líder direto e a transformação do escopo da função são outros grandes agentes da movimentação externa – a perda do contato com a estratégia da companhia, da autonomia e da voz ativa pode, cada vez mais, levar Executivos a buscar oportunidades mais alinhadas às suas perspectivas de carreira em outras organizações.

Quanto às condições que motivam a entrada dos profissionais em outras empresas, o plano de crescimento em médio e longo prazo e o momento da organização – sua saúde financeira e estratégia – são fatores determinantes para a aceitação de novas propostas.

## **REMUNERAÇÃO**

Em relação à remuneração oferecida aos Executivos já empregados, o incremento salarial deverá permanecer entre 20% e 25%. O aumento incontido da oferta não está previsto devido às muitas oportunidades existentes no mercado. Contudo, a proposta também não deve ser reduzida, pois as companhias precisam manter um bom nível de atratividade face à escassez de mão de obra qualificada que o mercado oferece. Por outro lado, para os que buscam recolocação, estima-se um aumento menor, em torno de 5% a 10%, de modo a preservar a atratividade das remunerações e equipará-las, com ajustes inflacionários, às das posições anteriores dos candidatos.



RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS

## Indicadores da Assetz

85%

dos processos foram concluídos na 1º lista de candidatos Estamos certos de que o processo de recrutamento e seleção de Executivos é de extrema importância para a estratégia das organizações. A contratação de um profissional de Finanças que não esteja preparado tecnicamente, que não esteja alinhado à cultura ou que não possua as competências comportamentais necessárias para a função pode trazer prejuízos consideráveis à companhia.

Por este motivo, a Assetz prioriza a entrega de um trabalho eficiente aos seus clientes, focando na assertividade dos perfis. Neste 1º semestre de 2022, 85% de nossos processos foram concluídos com candidatos que estavam na primeira lista (short-list) de profissionais enviada.

Não acreditamos em um número mínimo ou máximo de candidatos enviados à empresa que está contratando. Acreditamos, outrossim, no correto alinhamento do perfil dos candidatos apresentados ao cliente, evitando retrabalho e desperdícios.

Neste 1º semestre de 2022, o número médio de candidatos apresentados pela Assetz a seus clientes foi de 4,2 candidatos por processo seletivo.

4,2
candidatos apresentados
por processo

99 NOTA MÉDIA 9,81

Nosso principal objetivo é a completa satisfação de nossos clientes e candidatos em relação aos serviços prestados pela Assetz. Assim, prezamos pela excelência nos processos seletivos, por uma relação ética e transparente, por feedbacks constantes e honestos e pelo respeito incondicional ao ser humano.

Como reflexo disso, nosso NPS – Net Promoter Score, considerando a opinião de mais de 100 profissionais (entre clientes e candidatos) sobre a Assetz, foi de 99, com uma nota média de 9,81.

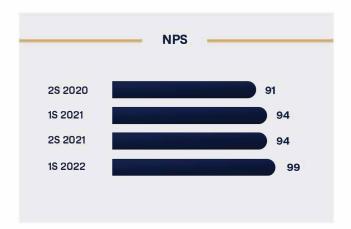


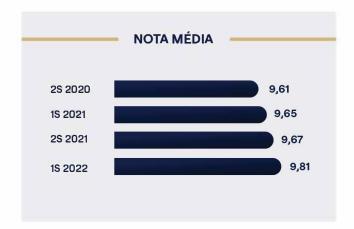
RECRUTAMENTO E SELEÇÃO EM FINANÇAS

## Histórico dos Indicadores da Assetz













# Assetz. Referência em carreira na área de Finanças.